

第11回 宮崎うまいものアピール商談会

大都市圏への販路開拓を目指すセラー募集！

関東・関西等からバイヤーを迎えて開催している「宮崎うまいものアピール商談会」。

11回目となる本年度は、宮崎市と都城市の2ヶ所で開催します。皆様自慢の商品をアピールし、販路拡大を目指してみませんか？皆様のチャレンジをお待ちしております。



＜昨年度実施した商談会の様子＞

■日時・会場

都城会場

＜日程＞平成31年2月5日(火)13時半～18時

＜場所＞未来創造ステーション
(都城市中町16街区15号2階)

＜バイヤー数＞4社程度 (詳細はP2参照)

宮崎会場

＜日程＞平成31年2月14日(木)13時～18時

＜場所＞ニューウェルシティ宮崎
(宮崎市宮崎駅東1丁目2-8)

＜バイヤー数＞6社程度 (詳細はP2参照)

■対 象

県内で農林水産物、飲食料品を取り扱う事業者の方

※商工会議所の会員・非会員問わず、企業、個人事業主、生産者どなたでも申込可

■バイヤー企業

県外の飲食店、百貨店、ホテル、卸売業社等の各業界のバイヤー(仕入担当)

※商談したいバイヤーを希望できます。参加バイヤーの詳細はP2参照。

■申込方法

申込書(P3～P4)を事務局に提出ください。

※申込書はホームページ上でダウンロードすることもできます。

■申込期限

平成30年12月末

■参 加 料

5,000円/社(商談時間を設定できた時にお支払いいただきます)

＜例＞バイヤー2社と商談・・・5,000円×2社＝10,000円＞

■主 催

宮崎県商工会議所連合会

■共 催

UMKテレビ宮崎、JA宮崎経済連

■お問合せ(事務局)

宮崎県商工会議所連合会 総務企画課 首藤、木下 TEL:0985-22-2161

＜〒880-0811 宮崎県宮崎市錦町1-10KITTENビル7階＞



■バイヤー企業一覧<平成30年11月28日現在>

都城会場(2月5日)

阪急百貨店

関西を代表する百貨店で全国各地14店舗展開する百貨店。昨年度に引き続き当商談会に参加。
催事部門のバイヤーが来県予定。

ホテルキャッスルプラザ

室数200室、各種レストランや大小の宴会場、チャペルを備えた兵庫県明石市最大級のホテル。館内には懐石料理からイタリアンなど7つのレストランを有する。

四川飯店 博多

福岡市博多にあるアミュプラザ博多10階に店舗を構える中華料理店。
「料理の鉄人」として知られる陳建一氏のお店。
2名の役員と料理長が来県予定。

グローバル・フーズ

宮崎会場に企業情報を記載。
なお、取引のある飲食店ドローイングハウスヒビヤのシェフも来県予定。

宮崎会場(2月14日)

東武百貨店

ターミナル駅直結で高い集客力を誇り、関東に2店舗(池袋本店と船橋店)構える百貨店。飲食部門のバイヤーが来県予定。

日本料理 田や

東武百貨店内に2店舗構え、四季折々の食材をふんだんに取り入れた料理を提供する日本料理店。役員と料理長が来県予定。

ホテルモントレイ

大阪に本社を構え、全国11都市に20ホテルを展開。
1986年の開業以来、各地に個性豊かなホテルを展開。

神戸ポートピア・ホテル

神戸を代表するホテルの1つで、1,700名を収容できるホールや、大規模な国際会議等にも対応可能な多彩な宴会場を有している。

千房ホールディングス(株)

大阪に本社を構え、国内外70店舗以上あるお好み焼き店舗。お好み焼きを「庶民の味」から「高級店の味」に变身させ、海外にも発信している。提供するメニューはお好み焼きでなく、アワビや伊勢えびのステーキなども提供している。

グローバル・フーズ(卸売)

飲食店経営及び食品(産地直送品)の販売業務を展開。食材に関するトータルプロデュースを展開しており、ホテル、レストラン、各種飲食店などへの販路拡大が見込める。なお、当日は飲食店等を経営する株式会社スマイルズも来県予定。

■宮崎うまいものアピール商談会の特徴

- ①商談成約率が高い(事前マッチングの個別商談方式だから、商談成約率が高い！)
- ②県内で商談するため、販路開拓における時間やコスト(旅費・時間)を抑えられる！
- ③商談会初めて！という方でも安心
・商談会当日はコンサルタントがサポート！また商談中も商工会議所等の職員が同席、必要に応じ事後のフォローもいたします。

■申込から商談会参加までの流れ

①参加申込書提出

- ・参加申込書兼商品情報をFAXまたはメールで事務局へ提出
- ・企業パンフレットや商品リーフレット等がありましたら、事務局へ郵送(10部)。

②バイヤーに商品情報を提供

- ・事務局では上記①で提出いただいた書類の確認をし、当商談会に参加する全てのバイヤー企業へ書類発送。

③商談可否の確認・結果通知

- ・事務局では希望するバイヤー企業に商談可否の確認。
また、提出した書類を見たバイヤー側の商談要望を確認。
- ・事務局より商談設定(商談可否)の通知・商談時間の通知(開催日の1、2週間前程)

④商談準備・参加料お支払い

- ・商談会当日の準備(営業ツールや試食等の準備)
- ・商談が初めての場合は事務局にお気軽にご相談ください。
- ・参加料は請求書記載の振込先にお振込みください。

⑤商談会(個別面談)

- ・商談(個別面談)時間の20分前には会場へお越しください。
- ・商談中はサポートのため商工会議所職員等が同席する場合があります。
- ・商談時間(個別面談時間)は25分/社です。

第11回宮崎うまいものアピール商談会参加申込書

(一社)宮崎県商工会議所連合会 行

下記内容に合意し、商談会への参加を申し込みます。

- 1 記入情報は、主催者、県内商工会議所、運営委託会社が商談会の運営に必要な範囲で利用することに同意します。
- 2 マッチングの状況により、希望したバイヤーと商談できない場合があることを了承します。
- 3 商談が組まれた場合は、必ず参加料を納入し、納入後の参加料の返還は求めません。
- 4 商談後の取引は、セラー及びバイヤーの当事者同士で行うものとし、主催者にその責任はないことを了承します。
- 5 商談会当日は、県内商工会議所職員等が商談(個別面談)に同席する場合があります。

■会社概要

ふりがな	
会社名	
ふりがな	
代表者の役職・氏名	
住所	〒
電話	
F A X	
U R L	http://
業種	
資本金	
従業員数	
設立年	
年間売上	
取扱商品	

■連絡担当者

部署・役職	
ふりがな	
氏名	
当日連絡先	携帯電話番号
E-m a i l	

■会社PR

--

※商品情報(P4)もご提出ください。

品目ごとに作成してください(複数品目をバイヤーに提案する場合は、コピーしご記入ください)

■商談したい商品の紹介

品目・商品名					
特 徴					
価 格		内 容 量		賞味期限 消費期限	
原材料及び原産地					

■その他(大都市圏への販売実績など)

--

■商談希望先(該当する商談希望先に☑をお入れください。)
※☑の数が多いほど商談ができる確率がアップします。

都城会場(2月5日)	宮崎会場(2月14日)
☐ 飲食店	☐ 飲食店
☐ ホテル	☐ ホテル
☐ 百貨店	☐ 百貨店
☐ 卸売業社	☐ 卸売業社

■参加可能な商談会(参加可能な日程・会場に☑をお入れください。)

☐ 都城会場(2月5日開催)	☐ 宮崎会場(2月14日開催)
---------------------------------------	--

■その他要望(該当する場合のみ☑をお入れください。)

☐ 上記希望先以外のバイヤーからの商談リクエストはお断りします。
☐ バイヤー「企業名:_____」とは商談を望みません。