

# 第11回宮崎うまいものアピール商談会参加申込書

(一社)宮崎県商工会議所連合会 行

MAIL:(info@miyazaki-cci.or.jp)、FAX(0985-24-2000)

下記内容に合意し、商談会への参加を申し込みます。

- 1 記入情報は、主催者、県内商工会議所、運営委託会社が商談会の運営に必要な範囲で利用することに同意します。
- 2 マッチングの状況により、希望したバイヤーと商談できない場合があることを了承します。
- 3 商談が組まれた場合は、必ず参加料を納入し、納入後の参加料の返還は求めません。
- 4 商談後の取引は、セラー及びバイヤーの当事者同士で行うものとし、主催者にその責任はないことを了承します。
- 5 商談会当日は、県内商工会議所職員等が商談(個別面談)に同席する場合があります。

## ■会社概要

ふりがな	みやざきあぴーるしょうじ	
会社名	宮崎アピール商事	
ふりがな	みやざき ゆうじ	
代表者の役職・氏名	代表・宮崎 悠次	商談可否の通知文や請求書を受け取る住所を記入ください。
住所	(〒880-0811) 宮崎市錦町1111 アピールビル7階	
電話	0985-22-2161	
F A X	0985-24-2000	
U R L	なし	
業種	食品製造卸・小売業、野菜生産	個人事業主は空欄で構いません。
資本金	-	
従業員数	3人(パート含む)	
設立年	1998年	直近の概算額で構いません。 なお、記入できない場合は空欄で構いません。
年間売上	約600万円	
取扱商品	塩ドレッシング・各種露地野菜	

## ■連絡担当者

部署・役職	営業・係長	
ふりがな	みやざき たろう	本商談会当日に連絡が必要になった際に使用する緊急連絡先を記入ください。
氏名	宮崎 太郎	
当日連絡先	携帯電話番号090-9999-99999	
E-m a i l	<a href="mailto:info@miyazaki-cci.or.jp">info@miyazaki-cci.or.jp</a>	会社の強みや特徴、優位性や理念などバイヤーにアピールできる内容を記入ください。

## ■会社PR

個人事業ですが、創業20年の歴史があり、地元では知名度も高くお取引のある店舗の方からご愛顧いただいています。約100店舗の飲食店を中心に商品を販売しています。  
安心・安全をモットーに「地域の食を発信し、喜びと笑顔をお届けする存在であり続ける」を理念に事業を営んでいます。  
県外の取引経験はないですが、満足いただける商品を提供することができますので、是非商談させてください。  
今回は調味料と野菜の商談を紹介します！

**品目ごとに作成してください(複数品目をバイヤーに提案する場合は、コピーしご記入ください)**

**■商談したい商品の紹介**

品目・商品名	ひむか神話 塩ドレッシング				
特 徴	<p>日向灘の海水を天日干し、手づくりで作った塩をつかったドレッシングです。県外から仕入れた国産オリーブオイルを活用し、サラダから揚げ物まで多用できる調味料です。日向灘の塩は他の塩に比べ、とろみがあり、苦みの少ない点が特徴です。</p> <p>「神話と伝説のふるさと」といわれる宮崎は、古事記や日本書紀に記されている日向神話をはじめ、歴史ロマンをほうふつさせる数多くの伝説や史跡にあふれ、歴史資源の宝庫となっています。それらのイメージをデザインしたパッケージはお土産品としても喜ばれます。</p> <p>業務用として卸売もできます、取引量により金額が変わりますので、ご相談ください。 【写真は商品パンフレットは別添参照】</p>				
価 格	800円から	内容量	250ml	賞味期限 消費期限	製造後1ヶ月
原材料及び原産地	塩: 宮崎産 オリーブオイル: 小豆島を中心とした国産				

商品の特徴(他の商品との違いや、作り方の違いなど)や仕入れ担当者に伝えたい商品PRを記入ください。

**■その他(大都市圏への販売実績など)**

大都市圏への販売実績はありませんが、県内約100店舗の飲食店に商品を提供しています。その中には県内10店舗を有する飲食チェーン店への販売実績もあります。

商談先を限定していない場合は可能な限り、チェックをいれてください。少ないと商談ができない可能性もあります。

**■商談希望先(該当する商談希望先に☑をお入れください。)**  
※☑が多いほど商談ができる確率がアップします。

都城会場 (2月5日)		宮崎会場 (2月14日)	
<input checked="" type="checkbox"/>	飲食店	<input checked="" type="checkbox"/>	飲食店
<input checked="" type="checkbox"/>	ホテル	<input checked="" type="checkbox"/>	ホテル
<input checked="" type="checkbox"/>	百貨店	<input checked="" type="checkbox"/>	百貨店
<input checked="" type="checkbox"/>	卸売業	<input checked="" type="checkbox"/>	卸売業

**■参加可能な日程・会場に☑をお入れください。**

※☑が多いほど商談ができる確率がアップします。

参加できない場合のみチェックを外してください。参加できない会場のバイヤーとは商談を設定しません。

<input checked="" type="checkbox"/>	都城会場(2月5日)	<input checked="" type="checkbox"/>	宮崎会場(2月14日)
-------------------------------------	------------	-------------------------------------	-------------

**■その他要望(該当する場合のみ☑をお入れください)**  
※☑が無いほど商談ができる確率がアップします。

<input type="checkbox"/>	上記希望先以外のバイヤーからの商談リクエストはお断りします。
<input type="checkbox"/>	バイヤー「企業名: _____」とは商談を望みません。

上記商談希望先にチェックをしていないバイヤーから商談オファがある場合があります。商談先を限定している場合のみチェックをいれてください。

参加バイヤー企業の中で、商談を希望しない会社がある場合のみチェックを入れ企業名を記入してください。

**品目ごとに作成してください(複数品目をバイヤーに提案する場合は、コピーしご記入ください)**

**■商談したい商品の紹介**

品目・商品名	ひむか神話 レタス				
特 徴	<p>農薬を一切使用せずにつくったレタスです。1月、4月に収穫しますが、量はあまり出ません。昔ながらの製法(50年以上前からの作り方を伝承し、この手法で生産をするところは県内には誰もいません)で生産したレタスで歯ごたえもしっかりとあり、食感がやみつきになると評判です。もともとは当社がつくる塩ドレッシングで漬物をつくっていた農家さんが高齢のため、当社が農地を譲り受け生産することになりました。</p> <p>炒めて提供するのもし、細かく刻んでサラダとして提供するのもしの野菜です。安価での取引はできませんが、他県ではあまりみかけない形をした希少な生産物であり、差別化が図れる付加価値の高い野菜です。</p> <p>このレタスは神様の涙が大地に落ち、芽吹いたレタスという伝説があります。今後宮崎ブランドとして行政と連携をし、ブランド化を図る計画です。</p> <p>昨年までは既存の取引先のみを提供していましたが、生産量が1.5倍になったため、県外への販売をスタートします。ただし、取引量に限りがあるため、年間契約のみとし、スポット契約はいたしません。</p> <p>※送料は発注者負担でお願いします。</p>				
価 格	1玉400円 +別途送料	内容量	平均300g ※時期で異なります	賞味期限 消費期限	冷暗所で10日
原材料及び原産地	宮崎産				

**■その他(大都市圏への販売実績など)**

県内の一部でのみ提供しており、大都市圏への販売実績はありません。取引量が少ないため、直接販売のみ対応できます。

**■商談希望先(該当する商談希望先に☑をお入れください。)**

※☑が多いほど商談ができる確率がアップします。

都城会場 (2月5日)		宮崎会場 (2月14日)	
<input checked="" type="checkbox"/>	飲食店	<input checked="" type="checkbox"/>	飲食店
<input checked="" type="checkbox"/>	ホテル	<input checked="" type="checkbox"/>	ホテル
<input checked="" type="checkbox"/>	百貨店	<input checked="" type="checkbox"/>	百貨店
<input type="checkbox"/>	卸売業	<input type="checkbox"/>	卸売業

**■参加可能な日程・会場に☑をお入れください。**

※☑が多いほど商談ができる確率がアップします。

<input checked="" type="checkbox"/>	都城会場(2月5日)	<input checked="" type="checkbox"/>	宮崎会場(2月14日)
-------------------------------------	------------	-------------------------------------	-------------

**■その他要望(該当する場合のみ☑をお入れください。)**

※☑が無いほど商談ができる確率がアップします。

<input checked="" type="checkbox"/>	上記希望先以外のバイヤーからの商談リクエストはお断りします。
<input type="checkbox"/>	バイヤー「企業名: _____」とは商談を望みません。