

採択率を劇的に変える！ 事業計画策定セミナー

あなたの「熱意」を、採択される「数字」と「論理」へ
～「良い事業」なだけでは、通らない。物価高に負けない「稼ぐ力」を手に入れる3時間～

「想いはあるのに、書けない」と悩んでいませんか？

本セミナーは、単なる知識提供では終わりません。原材料・エネルギー高騰や賃上げという厳しい経営課題を突破するため、あなたの「熱意」を審査員に響く「戦略」へと落とし込む、超・実践型のプログラムです。

講師



山元 理 氏
(中小企業診断士)

山元経営診断事務所 所長
株式会社RISE 代表取締役

売れる仕組みづくりの専門家。
実家が営む百貨店(創業65年)の3代目として経営実務を10年間経験し中小企業診断士として独立。現在までに2,400社を超える個社支援や1,000回を超えるセミナー講師の実績を有す。
著書「成長する企業衰退する企業～ローカルベンチャーに学ぶ経営の本質～」

参加費

宮崎商工会議所会員:無料
宮崎商工会議所非会員:5,000円

日時

令和8年

4.16 (木)

14:00～17:00

場所

KITEN8階 コンベンションホール
(宮崎市錦町1-10)

定員

50名
(先着順)

内 容

- ①なぜ補助金を通らないのか
不採択の本質を構造から理解する
- ②勝ってから戦うには
勝てる事業コンセプトを設計する
- ③売上の数式分解から考える
利益が残る数値モデルを設計する
- ④補助金は「加速装置」
持続化補助金・稼ぐ力補助金を成長投資として設計する
- ⑤自ら考える4つの問い
自走できる経営判断力を設計する

セミナーの3大ポイント

【戦略】「通る」ためのロジック構築

・方法論(戦術)ありきではない、経営の柱となる事業ドメイン(事業領域)、経営戦略の重要性を理解します。

【実践】不採択を回避する「マーケティングと数字」の根拠

・曖昧な計画を、説得力のある「実効性の高い計画」へとブラッシュアップするためにマーケティングの考え方や採算性の判断方法を学びます。

【未来】生産性向上と販路拡大の実現

・補助金獲得をゴールとせず、他社との差別化や収益力の確保、企業を伸ばし続ける仕組みを目指します。

「今の決断が、1年後の収益を変える。あなたの挑戦を、私たちが伴走支援します。」

【こんな方におすすめ】

- 補助金に興味はあるが、申請書類の多さに圧倒されている
- 自信のあった事業計画が、なぜか不採択に終わった
- 物価高の影響を、新しい販路開拓で打破したい
- 「もらえるお金」ではなく「稼げる計画」を作りたい

■申込方法・お問合せ先

※お申込みはお電話、Mail、QRコードよりお申込みください。

Mailでのお申込みは、①事業所名、②会員又は非会員、③参加者氏名、④電話番号をご記入ください。

TEL.0985-22-2161 (平日 9:00-17:00) Mail: mcci@miyazaki-cci.or.jp

宮崎商工会議所 専門経営指導センター

